

ТИШЕ ЕДЕШЬ — МЕНЬШЕ ПЛАТИШЬ!

Что такое страховка нового поколения?

На рынке страхования появилась новация - услуга под названием «Персональное (умное) КАСКО», которую предлагает страховая компания «Коместра».

Она способна перевернуть представление об автостраховании и использовании автотранспорта в целом. В чём же состоит её прорывная новизна?!

Что за инновация?

Обычно цена полиса КАСКО в страховании автотранспорта устанавливается для определенного автомобиля. При ее расчете принимаются во внимание марка, возраст автомобиля, период эксплуатации, возраст и стаж водителя. Получается усредненный тариф, практически не связанный со стилем вождения того, кто за рулём.

А ведь именно от него, вернее от его рискованности, зависит вероятность попадания в ДТП и получение ущерба той или иной величины. Для страховщика это главный, критически важный ориентир — сколько денег в последствие придётся заплатить за повреждение застрахованного автомобиля и здоровья его пассажиров.

Для того чтобы объективно оценить качество стиля вождения, на автомобиль устанавливается миниатюрная коробочка - передатчик со спутниковой связью, с помощью которой в непрерывном режиме отслеживаются параметры езды водителя. Речь идет о фиксации скоростного режима, резких поворотах, ускорениях, торможениях и т.д. В общем, о тех факторах, которые сильно влияют на вероятность аварии. И чем аккуратнее водитель будет ездить, тем больше будет скидка у него по страховке КАСКО.

Как это работает?

Такая услуга под названием «Персональное КАСКО» появилась в Томске впервые и только у страховой компании «Коместра». Она возникла благодаря возможностям специального миниатюрного устройства, которое в обиходе называется «телематика». Этот миниатюрный гаджет максимально просто и быстро крепится на аккумулятор автомобиля и не требует внимания пользователя.

При использовании телематики тариф по страховке для

автовладельца получается не усредненный, одинаковый для определенных марок автомобилей, а индивидуально-персональный, зависящий от качества езды конкретного водителя. Чем лучше водитель ездит, тем меньше платит по страховке. Для многих категорий машин плата за КАСКО уменьшается весьма и весьма существенно.

Картину собственной езды за определенный промежуток времени может увидеть и сам водитель. Для этого специалисты страховой компании могут ему установить специальное приложение (программное обеспечение) на его смартфон, планшет либо ноутбук. Если же у водителя нет таких устройств, тогда он может регулярно запрашивать подробную информацию в «Коместре». И в соответствии с результатами слежения может корректировать свой стиль вождения.

Коробочка - передатчик GPS со спутниковой связью выдается на 3-6 месяцев, за это время определяется качество езды автомобилиста. При этом сначала автовладелец платит 50% взноса по КАСКО. По итогам наблюдения 3-6 месяцев на вторую половину взноса по КАСКО дается скидка в зависимости от набранных баллов.

- Это вообще-то это инновация, придуманная в Италии, - поясняют эксперты «Коместры». - Сейчас пол-Европы так ездит. Зачем переплачивать по КАСКО, когда можно вполне легально сэкономить, причем очень много денег? Тут используется принцип «плати как едешь»

Что ещё поможет сэкономить?

А теперь чуть подробнее. Томские автомобилисты наверняка слышали такое название страхового продукта как «Персональное КАСКО». Это страховка «Коместры» нового поколения, с большим набором опций и индивидуальным спра-

ведливым тарифом. Речь идет о полисе, включающем в спектр услуг так называемую «телематику».

Страховая телематика водителям необходима не только для того, чтобы получать скидку за безаварийную или аккуратную езду, но также и для других целей. Например, одним из полезных следствий работы телематического устройства будут более выгодные условия подписания самого договора страхования. «Коместра» предоставит возможность так «настроить» условия договора, чтобы клиент мог их использовать к своей выгоде. А пункт договора — «урегулирование убытков» будет включать упрощенную систему получения страховых выплат.

Но главное преимущество такого механизма страхования — это побуждение водителей к более аккуратной езде.

Какие ещё преимущества

В 2017 году специалисты, аварийные комиссары и технические эксперты провели исследование. Они определили, что самая большая вероятность попасть в аварию — это ночное время суток. Вероятность аварийности по ночам повышается в три раза. Кроме суточного фактора, страховщики провели также проверку вероятности возникновения страхового события при повышении скорости. Если скорость движения авто увеличивать в 10 раз, то риск попасть в аварию возрастает на 50%.



КУДА ОБРАЩАТЬСЯ?

Какие параметры поведения водителя на автодороге фиксируются «телематикой»:

- резкость торможения;
- остановка в неправильных или правильных местах;
- перестроение из одного ряда в другой;
- обгон других машин (нежелательное явление с точки зрения страховщика);
- резкий набор скорости в неоправданных обстоятельствах;
- какую скорость водитель использует чаще всего, а также другие параметры езды, которые передаются в страховую компанию, в которой был куплен полис КАСКО.

Обращайтесь в «Коместру» по адресу: Томск, пр. Фрунзе, 115, тел. 26-32-07, www.komestra.tomsk.ru

Может сложиться впечатление, что в плюсе от «телематики» останутся лишь страховщики, а автомобилисты при этом должны напрягаться, чтобы аккуратно водить свой автомобиль и выполнять профилактические требования страховой компании. Однако это не так.

Важно отметить преимущества, которые являются полезными и для водителей. Во-первых, стимуляция безаварийности — своеобразная самодисциплина водителя. Во-вторых, возможность получить «телематические» данные на собственный телефон или в офисе компании, чтобы быть в курсе своего статуса в страховой истории по полису КАСКО. В-третьих, при наличии телематического передатчика у водителей есть преимущество получения страховых выплат без лишнего оформления справок из ГИБДД. В-четвертых, ограничения по страховому договору при наличии «телематики» автовладелец может выставлять себе самостоятельно.

Опытным водителям, покупающим добровольное КАСКО, «Коместра» готова предоставить скидки сразу при оформлении полиса. Но если водитель молодой и хочет сэкономить при приобретении такого полиса, тогда страховая компания просто предложит ему дополнительные услуги. При этом для новичка установит испытательный срок — обычно от месяца до трех, а иногда и целый год. Если автомобилист будет использовать телематику круглогодично и не попадет в аварию, тогда у него будет скидка 30%, плюс повышающий коэффициент за безаварийный год.

В период испытательного срока водитель должен показать страховщику, что он является благонамеренным клиентом, который не будет провоцировать наступление страховых случаев. А вот если пойдут частые превышения скоростей, обгоны и различные рискованные поступки со стороны водителя, тогда на скидку рассчитывать не придется.

Андрей КРАСНОВ
На правах рекламы